

## Сертифицированный Международный Профессиональный Бухгалтер (CIPA)

### Содержание экзаменов по программе «Сертифицированный бухгалтер-практик» (CAP) Право

В приведенном ниже содержании экзамена представлена совокупность знаний, которую охватывает экзамен «Право», который проводится в рамках программы «Сертифицированный Международный Профессиональный Бухгалтер». В дальнейшем в содержание могут быть внесены изменения, когда новые темы станут частью общепринятой совокупности знаний. Кандидаты на получение сертификатов CAP и CIPA должны сдать экзамен «Право».

Кандидаты должны быть информированы о последних изменениях в тех областях знаний, которые включены в содержание экзамена, понимать суть заявлений, публикуемых бухгалтерскими организациями, такими, как Правление Международных Стандартов Бухгалтерского Учета и Международная Федерация Бухгалтеров, а также быть в курсе всех новостей, публикуемых в современных бухгалтерских, финансовых и деловых периодических изданиях. Обратите внимание, что кандидат должен знать о положениях бухгалтерского учета и аудита через шесть месяцев со дня их вступления в силу, если только не разрешено более раннее применение. Если разрешено более раннее применение, кандидат должен знать о новом положении через шесть месяцев со дня опубликования.

Содержание экзамена служит следующим целям:

- Создание основы, на которой будет разрабатываться каждый экзамен.
- Обеспечение последовательного охвата тем на каждом экзамене.
- Предоставление заинтересованным сторонам более подробной информации, касающейся содержания каждого раздела экзамена.
- Оказание помощи кандидатам в подготовке к экзаменам.
- Предоставление информации тем, кто проводит учебные курсы, помогающие кандидатам в подготовке к экзаменам.

Далее приводится дополнительная важная информация, касающаяся содержания и самого экзамена.

1. Процентная доля каждого раздела экзамена показывает его удельный вес НЕ в содержании экзамена, а в общем аудиторном времени, отведенном на изучение этого раздела в рамках 60-тичасового курса. Удельный вес 5% просто показывает, что на изучение этой темы должно отводиться примерно 3 часа (5% x 60 часов). Однако для достижения указанного уровня знаний, каждый кандидат должен изучать материал столько времени, сколько требуется лично ему для усвоения предмета.

2. Каждый экзамен будет представлять собой выборку тем, содержащихся во всех основных тематических разделах. Для тем удельный вес в экзамене не установлен. Не следует делать никаких выводов об удельном весе или важности каких-либо тем, исходя из того, в каком порядке они перечислены или какое количество тем представлено.

3. Во всех тематических разделах, для каждой основной темы установлен уровень, показывающий глубину и степень охвата темы, который варьируется от начальных, знаний по теме (Уровень А) до всестороннего понимания и умения применять основные

положения темы (Уровень Е). Подробное описание уровней охвата тем и навыков, которыми должны обладать кандидаты представлено ниже.

4. Темы для каждого экзамена подбирались таким образом, чтобы минимизировать совпадение тем в экзаменах, составляющих программу сертификации СРА. Включенные в экзамен разделы и темы разделов могут комбинироваться в отдельных вопросах.

5. Кандидаты на звание САР и СРА должны иметь минимальный уровень деловых знаний, превышающий требования всех разделов экзамена. Этот минимальный уровень включает знание экономики, понятия временной стоимости денег и элементарной статистики.

Для того, чтобы более точно указать, какие знания требуются от кандидатов, были определены и установлены разные уровни охвата основных тем, включенных в содержание экзаменов. Далее дается определение познавательным навыкам, которыми должен обладать успешный кандидат и которые должны быть проверены на экзаменах.

**Знание:** способность помнить ранее изученный материал, например: конкретные факты, критерии, методы, принципы и процедуры (т.е. умение определять, давать определение, перечислять).

**Понимание:** способность воспринимать и интерпретировать смысл материала (т.е. умение классифицировать, объяснять, определять разницу).

**Применение:** способность использовать изученный материал в новых конкретных ситуациях (т.е. умение демонстрировать, прогнозировать, решать, вносить изменения, определять соотношения).

**Анализ:** способность разбивать материал на составные части так, чтобы понять его организационную структуру; способность распознавать причинно-следственные связи, проводить различие между разными видами поведения и определять компоненты, важные для обоснования суждения (т.е. умение проводить различия, оценивать, упорядочивать).

**Синтез:** способность собирать отдельные части, чтобы получить одно целое или предлагаемый набор операций; способность устанавливать связь между идеями и формулировать гипотезу (т.е. умение объединять, формулировать, исправлять).

**Оценка:** способность оценить важность материала для определенной цели, исходя из последовательности, логической правильности и сравнения со стандартами; способность оценивать суждения, связанные с выбором образа действия (т.е. умение делать критический анализ, обоснование, выводы).

Пять уровней охвата можно определить следующим образом:

**Уровень А.** Требуемый квалификационный уровень «Знание».

**Уровень В.** Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание» и «Применение».

**Уровень С.** Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание», «Применение» и «Анализ».

**Уровень D.** Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание», «Применение», «Анализ» и «Синтез».

**Уровень Е.** Требуемый квалификационный уровень «Знание», «Понимание», «Применение», «Анализ», «Синтез» и «Оценка».

Распределение по уровням показывает, как нужно рассматривать тематические разделы, и представляет максимальные требования, т.е. тематический раздел уровня С может содержать требования уровней А, В или С, но тема, включенная в уровень В, не будет содержать требований уровня С.

## Содержание экзамена по предмету «Право»

Тема	Удельный вес	Уровень компетентности
<b>1. Введение в законодательство</b>	<b>6%</b>	<b>B</b>
1.1. Понятие и система права		
1.2. Отрасли права (гражданское, трудовое, налоговое)		
1.3. Структура и иерархия нормативно-правовых актов		
1.4. Действие нормативно-правовых актов во времени и пространстве, по кругу лиц		
<b>2. Создание и функционирование компаний</b>	<b>13%</b>	<b>D</b>
2.1. Понятие предпринимательской деятельности. Субъекты предпринимательской деятельности		
2.2. Понятие индивидуального предпринимателя. Порядок регистрации и ликвидации предпринимательской деятельности индивидуального предпринимателя. Особенности правового положения индивидуального предпринимателя.		
2.2. Понятие юридического лица. Виды юридических лиц. Организационно-правовые формы юридических лиц.		
2.3. Порядок создания, реорганизации и ликвидации юридического лица.		
2.3. Коммерческие организации. Особенности правового регулирования деятельности коммерческих организаций.		
2.4. Хозяйственные товарищества.		
2.5. Хозяйственные общества.		
<b>3. Акционерный и заемный капитал</b>	<b>7%</b>	<b>C</b>
3.1. Акционерный капитал. Источники формирования. Порядок регулирования		
3.2. Заемный капитал. Источники формирования. Порядок регулирования.		
3.3. Государственное регулирование рынка ценных бумаг		
<b>4. Управление компанией</b>	<b>7%</b>	<b>C</b>
4.1. Структура органов управления юридического лица		
4.2. Высший орган управления юридического лица. Порядок формирования, общая компетенция, исключительная компетенция		
4.3. Исполнительный орган управления юридического лица. Порядок формирования, общая компетенция, исключительная компетенция. Полномочия исполнительного органа управления		
4.4. Наблюдательный орган юридического лица. Порядок формирования, общая компетенция, исключительная компетенция.		
4.5. Понятие должностного лица юридического лица. Порядок назначения, распределения и передачи полномочий.		
<b>5. Право собственности и другие имущественные права</b>	<b>7%</b>	<b>C</b>
5.1. Понятие права собственности.		
5.2. Возникновение и прекращения права собственности		
5.3. Ограничения права собственности		
5.4. Вещные права лиц, не являющихся собственниками		

<b>6. Обязательства</b>	<b>7%</b>	<b>D</b>
6.1. Понятие обязательства. Исполнение обязательства.		
6.2. Возникновение и прекращения обязательства		
6.3. Способы обеспечения исполнения обязательства		
▪ Неустойка		
▪ Задаток		
▪ Залог		
▪ Удержание		
▪ Поручительство		
<b>7. Договорное право</b>	<b>13%</b>	<b>D</b>
7.1. Понятие сделки. Виды сделок. Основания недействительности сделок.		
7.2. Понятие договора. Существенные условия договора.		
7.3. Порядок заключения, изменения и расторжения договора.		
7.4. Отдельные виды договоров. Публичный договор. Договор присоединения. Предварительный договор.		
7.5. Отдельные виды договоров.		
▪ договор купли-продажи		
▪ договор подряда		
▪ договор аренды, в т.ч. лизинга		
▪ договор страхования		
▪ договор займа		
▪ кредитный договор		
<b>8. Трудовое право</b>	<b>7%</b>	<b>C</b>
8.1. Трудовой договор. Особенности регулирования трудовых отношений.		
8.2. Порядок заключения и расторжения трудового договора		
8.3. Виды, основания и порядок привлечения к дисциплинарной ответственности		
8.4. Виды материальной ответственности. Основания и порядок привлечения к материальной ответственности		
8.5. Особенности регулирования труда отдельных категорий работников		
<b>9. Неплатежеспособность</b>	<b>7%</b>	<b>C</b>
9.1. Понятие неплатежеспособности (несостоятельности).		
9.2. Основания признания (объявления) должника банкротом		
9.3. Порядок признания (объявления) должника банкротом		
9.4. Методы и процедуры банкротства		
<b>10. Некоммерческие организации</b>	<b>7%</b>	<b>B</b>
10.1. Виды и организационно-правовые формы некоммерческих организаций		
10.2. Особенности правового регулирования порядка осуществления предпринимательской деятельности некоммерческих организаций		
10.3. Особенности реорганизации и ликвидации некоммерческих организаций		
10.4. Особенности функционирования органов управления некоммерческих организаций		
<b>11. Интеллектуальное право</b>	<b>5%</b>	<b>B</b>
11.1. Виды и объекты прав интеллектуальной собственности		

11.2.	Особенности правового регулирования лицензионных соглашений		
11.3.	Государственное регулирование в сфере интеллектуальной собственности		
<b>12.</b>	<b>Государственное регулирование предпринимательской деятельности</b>	<b>5%</b>	<b>В</b>
12.1.	Виды и формы государственного контроля и надзора предпринимательской деятельности		
12.2.	Государственное регулирование бухучета и аудита		
<b>13.</b>	<b>Судебный порядок защиты гражданских прав</b>	<b>5%</b>	<b>А</b>
13.1.	Судебная система		
13.2.	Подсудность и подведомственность рассмотрения экономических споров		
13.3.	Порядок подачи исковых заявлений, обжалования судебных решений		
<b>14.</b>	<b>Ответственность субъектов предпринимательства за нарушения законодательства в сфере предпринимательской деятельности</b>	<b>4%</b>	<b>А</b>
14.1.	Виды ответственности за нарушение законодательства		
14.2.	Уголовная ответственность за нарушение законодательства в сфере предпринимательской деятельности		
14.3.	Административная ответственность за нарушение законодательства в сфере предпринимательской деятельности		
	<b>Всего</b>	<b>100%</b>	